

## Komunikat prasowy

Warszawa, 13 luty 2008

### ACE – prognozowane wyniki za 2007 r.

ACE, wiodący w Europie dostawca komponentów samochodowych do systemu hamulcowego, przedstawił zaktualizowane prognozy finansowe dotyczące 2007 r. Zgodnie z nimi Spółka osiągnie wyraźny wzrost sprzedaży i zysku netto w porównaniu z 2006 r. Jednocześnie, zgodnie z zapowiedziami przedstawionymi w raporcie za III kw. 2007 r., spodziewany wynik na poziomie EBITDA będzie niższy od zakładanego w połowie 2007 r. Różnice pomiędzy poprzednią i obecną prognozą zmniejszają się na poziomie zysku operacyjnego oraz zysku netto.

Zgodnie z przedstawionymi dziś prognozami ACE osiągnie w 2007 r. 86 mln euro przychodów ze sprzedaży (wzrost o niemal 9% w porównaniu z 2006 r.). Zysk netto wyniesie 8,6 mln euro (wzrost o niemal 25%). Szczegółowe dane, łącznie z wcześniejszymi prognozami przedstawionymi przez ACE w połowie 2007 r., przedstawia poniższa tabela:

w mln euro	2007 r. aktualna prognoza	2007 r. poprzednia prognoza	2006 r.
<b>Przychody</b>	86,0	86,4	79,2
<b>EBITDA</b>	14,7	17,2	15,3
<b>Zysk operacyjny</b>	10,6	12,4	10,3
<b>Zysk netto</b>	8,6	9,6	6,9

- *Mimo, że osiągniemy nieco mniej niż zakładaliśmy wcześniej uważam, że miniony rok był bardzo udany dla ACE - mówi José Manuel Corrales, Prezes ACE. – Spodziewamy się osiągnąć wyraźny wzrost sprzedaży i zysku netto w porównaniu z 2006 r. Jednocześnie, zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami, byliśmy zmuszeni nieznacznie obniżyć nasze prognozy na poziomie wyników operacyjnych oraz netto. Wartość sprzedaży została utrzymana na niezmieniony poziomie, na co miały wpływ m.in. rosnące ceny używanych przez nas surowców, w większości przenoszone na naszych klientów – dodaje.*

Wśród głównych czynników, które miały wpływ na zaktualizowanie prognoz wymienić można przesunięcie rozpoczęcia produkcji nowego produktu Spółki – pompki hamulcowej (TMC) – z IV kw. 2007 r. na 2008 r. oraz ogólną presję na ceny produktów ze strony głównych klientów w segmencie komponentów aluminiowych.

W IV kw. 2007 r. Spółka poniosła również dodatkowe koszty na poziomie 400 tys. euro, związane, między innymi, z przeprowadzeniem procesu due diligence (kompleksowe badanie firmy) jednej ze spółek, która stanowi potencjalny cel



AUTOMOTIVE COMPONENTS EUROPE

akwizycji, a także wyższych kosztów funkcjonowania spółki holdingowej i przeprowadzenia audytu finansowego.

Pomimo, że prognozowana EBITDA jest o ok. 15% niższa od zakładanej wcześniej, różnica zmniejsza się na poziomie zysku operacyjnego (prognoza niższa o 14%) i zysku netto (10%). Było to możliwe dzięki poniesieniu niższych od oczekiwanych kosztów finansowych. Dzięki środkom pozyskanym z oferty publicznej częściowo spłacone zostały kosztowne kredyty bankowe. Spółka odniosła również korzyści podatkowe dzięki połączeniu dwóch hiszpańskich spółek z Grupy ACE.

Ostateczne wyniki finansowe po IV kwartałach 2007 r. ACE planuje opublikować w najbliższy piątek, 15 lutego 2008 r.

- *Przed nami bardzo dobre perspektywy wzrostu – ocenia Prezes José Manuel Corrales. – Uważam, że nasza sytuacja finansowa jest najlepsza w historii Firmy, stąd mamy bardzo dobre podstawy do dalszego rozwoju. Podobnie jak w 2007 r. chcemy rosnać szybciej niż cały europejski rynek motoryzacyjny, zwiększając konsekwentnie produkcję. Jednym z naszych głównych celów na bieżący rok jest przejście firmy produkcyjnej z Europy Środkowo Wschodniej, gdzie rynek motoryzacyjny rozwija się najszybciej. Pozwoli to nam na wzrost mocy produkcyjnych w sektorze odlewów żeliwnych. Mogę powiedzieć, że rozmowy z jedną z firm są na zaawansowanym etapie. Jednocześnie, rozwijamy też nasz wrocławski zakład, który produkuje komponenty aluminiowe. Planujemy wprowadzić dwa nowe produkty z aluminium: w 2008 r. rozpoczniemy produkcję pompki hamulcowej, a na początku 2009 r. – przednich zacisków hamulcowych – mówi Prezesa ACE.*

- *Innym strategicznym osiągnięciem 2007 r. był wybór ACE przez jednego z naszych klientów do obróbki mechanicznej komponentów żeliwnych. W komponentach żeliwnych, ich projektowaniu i odlewaniu, specjalizuje się nasz zakład w Hiszpanii. Poddanie tych komponentów procesowi obróbki mechanicznej przez ACE to dla nas kolejny krok w kierunku zwiększenia sprzedaży i zysków, a także duża szansa dalszego rozwoju. Planujemy rozpocząć tę działalność na początku 2009 r., co będzie ważnym krokiem w rozwoju ACE jako międzynarodowego, i wykorzystującego różne technologie, producenta na rynku komponentów samochodowych – dodaje Prezes.*

**Grupa ACE** jest wiodącym w Europie dostawcą komponentów samochodowych do systemu hamulcowego. Specjalizuje się w produkcji dwóch podstawowych części hamulców tarczowych: żeliwnych jarzm (największy dostawca w Europie – ok. 44% rynku) i aluminiowych zacisków (ponad jedna czwarta rynku europejskiego).

Produkcja Grupy ACE skupiona jest w dwóch w pełni kontrolowanych przez ACE spółkach: **Fuchosa** (zakład w Hiszpanii, odlewanie komponentów żeliwnych) i **EBCC** (zakład w Polsce, odlewanie i obróbka mechaniczna komponentów aluminiowych).

Klientami Grupy ACE są najwięksi w Europie dostawcy podzespołów, tacy jak Continental Teves, TRW Automotive oraz Robert Bosch. Produkty Grupy ACE **montowane są w większości samochodów produkowanych w Europie** (jarzma Fuchosa montowane są w ok. 125 modelach samochodowych, a zaciski EBCC w 16 różnych platformach systemu hamulcowego, które wykorzystywane są w ok. 50 modelach samochodów).

Obecne od lat na rynku motoryzacyjnym EBCC i Fuchosa stworzyły Grupę ACE w 2006 r., dzięki czemu powstał silny i wyspecjalizowany dostawca europejski, o zdywersyfikowanej technologii produkcji. ACE wykorzystuje trzy najważniejsze technologie dla przemysłu motoryzacyjnego: odlewnictwo żeliwa i aluminium oraz obróbkę mechaniczną. Grupa ACE czerpie z połączenia szeregu korzyści, takich jak efektywniejsza obsługa klienta (dzięki obecności w Europie Zachodniej i Centralnej), czy silniejsza pozycja w rozwoju nowych produktów.

**W celu uzyskania dodatkowych informacji zapraszamy na stronę [www.acegroup.lu](http://www.acegroup.lu) lub prosimy o kontakt:**

Piotr Fugiel  
ACE Investor Relations Officer  
[inwestor.relations@acegroup.lu](mailto:inwestor.relations@acegroup.lu)  
Tel. (22) 353 88 60

Piotr Wojtaszek  
NBS Public Relations  
[pwojtaszek@nbs.com.pl](mailto:pwojtaszek@nbs.com.pl)  
Tel. (22) 826 74 18